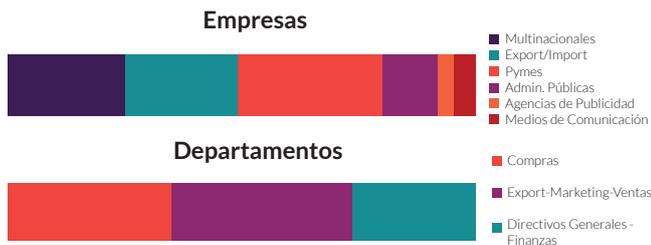


## EXPERTOS EN INFORMACIÓN EMPRESARIAL B2B A NIVEL GLOBAL

Kompass España es una Compañía fundada a principios de los años 60 y que forma parte de Kompass Internacional, una empresa francesa con más de 65 años de experiencia a sus espaldas como proveedor de Información empresarial B2B. Kompass es la solución ideal para aquellas empresas que buscan abrir mercado tanto dentro como fuera de España, ya que su negocio actualmente se apoya en 3 actividades:

- **Venta de información empresarial en un entorno B2B.**
- **Soluciones para ayudar a los departamentos de Ventas y Marketing a captar clientes potenciales e incrementar las oportunidades de negocio.**
- **DataLab: Solución a medida para dar respuesta a las elevadas exigencias de las empresas en lo que respecta a la calidad de los datos ayudándoles a identificar y encontrar datos claves para la toma de decisiones.**

### ¿Quién utiliza Kompass?



### ¿Para qué utilizar Kompass?

- Crecer y desarrollar el negocio
- Generar oportunidades de negocio y captar clientes potenciales
- Segmentar y ampliar el mercado a nivel nacional y/o internacional
- Mejorar la productividad de los equipos optimizando costes y tiempo
- Identificar a los mejores proveedores y aliados
- Mejorar la imagen de Marca y Reputación Online
- Generar tráfico cualificado a vuestra web y mejorar el posicionamiento en internet

### ¿Sabía qué?

- **¿Más del 80% de los usuarios buscan por producto o servicio?** Kompass ayudará a promocionar su portfolio en internet que servirá como escaparate a nivel nacional y mundial, ayudándole a generar oportunidades de negocio.
- **¿Personalizando e hipersegmentando sus campañas de Marketing directo y publicidad online, mejorará la rentabilidad de sus campañas?** Gracias a la clasificación única y precisa de Kompass con 55.000 productos y servicios y más de 50 criterios claves de segmentación y búsqueda, podrá realizar marketing a medida para sus clientes potenciales.
- **¿Actualmente la Base de Datos online en Kompass.es, es utilizada por más de 7,3 millones de profesionales en todo el mundo cada mes?** Por lo que se ha convertido en una de las mejores herramientas para promocionarse y a la vez localizar nuevos clientes y proveedores.

### ¿Qué soluciones le ofrece Kompass?

- **EasyBusiness:** Potente herramienta online donde se encuentran alojadas más de 5 millones de empresas B2B. Esta herramienta le permite realizar todo tipo de segmentaciones de mercado para detectar nichos de mercado y prepararse listados de empresas a medida con los datos que necesita, enfocados a prospectar clientes potenciales y realizar campañas de Marketing.
- **Visibilidad:** Registre su empresa en el primer portal B2B que conecta empresas con empresas en el mundo. Un motor de búsqueda intuitivo para garantizarle visibilidad online y generarle notoriedad y oportunidades de negocio. Le ofrecemos un amplio abanico de servicios online que le ayudarán a impulsar la rentabilidad de su publicidad y mejorar su posicionamiento natural en buscadores.
- **Marketing Directo:** Realice sus campañas de **Marketing directo con la base de datos de Kompass.** Gracias a nuestra propia clasificación y más de 50 criterios de búsqueda, podemos ofrecerle un listado de empresas B2B hecho a medida en función de sus necesidades, así como listados de particulares enfocados a empresas B2C.

Kompass además ofrece un **servicio de emailing a dirigentes** en el que podrá planificar sus campañas de emailing llegando directamente a los que deciden. Una base de datos con más de 120.000 emails de dirigentes categorizados por sector y cargo.

- **ByPath Powered by Kompass:** Cada día, nuestro algoritmo analiza millones de datos de internet: redes sociales, blogs, medios de comunicación y otros recursos, facilitando al equipo de ventas información clave y primordial para captar nuevos clientes. Diseñado por y para comerciales, ByPath sólo pondrá a su disposición la información clave adaptada a sus necesidades, teniendo en cuenta su mercado y target; y haciendo un seguimiento a sus prospectos, competidores, clientes y Partners.
- **Data Lab:** Dinos qué datos necesita y nosotros los encontramos. Kompass ha desarrollado una solución a medida para dar respuesta a las elevadas exigencias de las empresas en lo que respecta a la calidad de los datos ayudándoles a identificar y encontrar datos claves para la toma de decisiones.

## ¿Por qué usar Kompass?

- Kompass cuenta con una base de datos enriquecida y actualizada gracias a un equipo humano responsable de recoger, contrastar y actualizar la información de forma local y diaria, logrando así que la base de datos de Kompass sea la más enriquecida y cuente con los campos y datos más interesantes para el ámbito B2B.
- Dispondrá de los datos de contacto claves para identificar a sus clientes potenciales y descubrir nuevos nichos de mercado. Contará con los dirigentes de las empresas que le interese para contactar con el interlocutor que más se adapte a cada estrategia, de esta manera conseguirá una mejor acogida en las empresas que desea contactar.
- Gracias al sistema de importación de datos podrá detectar empresas con el mismo perfil que sus clientes potenciales y tendrá la posibilidad de exportar los listados a medida que necesite para sus campañas de marketing directo.
- Kompass tiene presencia en más de 60 países lo que le permitirá identificar a sus mejores aliados, analizar su cartera e identificar clientes potenciales, buscar a sus competidores y ver dónde operan, descubrir y segmentar mercados emergentes, mercado saturados, nuevos nichos de mercado etc.
- Mejorará la imagen de su empresa a nivel internacional accediendo a un portal empresarial con más de 570.000 visitas mensuales en España y 9,2 millones a nivel mundial. De esta manera generará tráfico cualificado hacia su perfil de empresa y su página web consiguiendo un posicionamiento natural en buscadores.

## Fortalezas Kompass

- Mejor solución para empresas que quieran ampliar su mercado con la mejor relación calidad/precio.
- Operamos en un ámbito Nacional e Internacional.
- La audiencia se ha duplicado en el último año y ofrecemos la máxima cobertura en países.
- Somos los **únicos especialistas en Mercado B2B**.
- Ayudamos a segmentar al máximo sacando la mayor rentabilidad y asegurando la mejor toma de decisiones para las empresas.
- Somos los **únicos que vendemos el campo Email**.
- Bases de datos enriquecidas: mejor calidad de datos y más actualizada que la competencia.

## DATOS DE TRÁFICO 2015

### www.kompass.com



### www.kompass.es



## ¿Qué nos hace únicos?

- Kompass cuenta con el **único Portal B2B especializado a nivel mundial** con presencia en más de 60 países y con una base de datos en más de 20 idiomas.
- Somos la Compañía líder en información en entorno B2B, con más de 55 años de experiencia en el mercado internacional y nacional.
- Kompass utiliza un **sistema de clasificación único en el mundo** que es mucho más detallado que las nomenclaturas oficiales como el SIC o el CNAE.

Familias	Código de Producto	Descripción al detalle
1. Grupo Industrial	21	Bebidas
2. Sector del Mercado	21120	Whisky y Bourbon
3. Producto/servicio	2112004	Whisky, malta

- Disponemos de un equipo humano especializado en documentación que asegura una correcta recopilación, enriquecimiento y actualización de nuestras bases de datos para ofrecer información de calidad.
- Nuestro sistema de **analítica online** le permite consultar las estadísticas y medir la rentabilidad de su perfil.



## DATOS DE CONTACTO KOMPASS

Central Madrid: +34 917 697 150 | Oficina Barcelona: +34 936 112 112 | web: [www.kompass.es](http://www.kompass.es) | email: [kompass\\_info@kompass.es](mailto:kompass_info@kompass.es)