

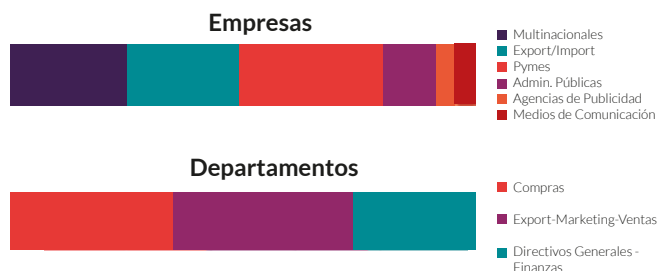
## SOLUCIONES QUE RESPONDEN A LAS NECESIDADES DE HOY

Kompass España es una compañía fundada a principios de los años 60 y filial de Kompass International, que cuenta con más de 800 empleados a lo largo de todo el mundo. Su negocio actualmente cuenta con dos actividades principales:

- **La venta de información empresarial en un entorno B2B enfocada a los departamentos de Ventas y Marketing**
- **Visibilidad Online para promocionar empresas a través de sus portales**

Ambos servicios han sido diseñados para cubrir las necesidades de emprendedores, pymes y grandes empresas, con el fin de ayudarles a impulsar el desarrollo de su negocio.

## ¿Quién utiliza Kompass?



## ¿Para qué utilizar Kompass?

- Crecer y desarrollar el negocio
- Generar oportunidades de negocio y captar clientes potenciales
- Segmentar y ampliar el mercado a nivel nacional y/o internacional
- Mejorar la productividad de los equipos optimizando costes y tiempo
- Identificar a los mejores proveedores y aliados
- Mejorar la imagen de Marca y Reputación Online
- Generar tráfico cualificado a vuestra web y mejorar el posicionamiento en internet

## ¿Qué soluciones le ofrece Kompass?

- **EasyBusiness:** Potente herramienta online donde se encuentran alojadas más de 5 millones de empresas B2B. Esta herramienta le permite realizar todo tipo de segmentaciones de mercado para detectar nichos de mercado y prepararse listados de empresas a medida con los datos que necesita, enfocados a prospectar clientes potenciales y realizar campañas de Marketing.
- **Visibilidad:** Registre su empresa en el primer portal B2B que conecta empresas con empresas en el mundo. Un motor de búsqueda intuitivo para garantizarle visibilidad online y generarle notoriedad y oportunidades de negocio. Le ofrecemos un amplio abanico de servicios online que le ayudarán a impulsar la rentabilidad de su publicidad y mejorar su posicionamiento natural en buscadores.
- **Marketing Directo:** Realice sus campañas de **Marketing directo con la base de datos de Kompass**. Gracias a nuestra propia clasificación y más de 50 criterios de búsqueda, podemos ofrecerle un listado de empresas B2B hecho a medida en función de sus necesidades.

Kompass además ofrece un **servicio de emailing a dirigentes** en el que podrá planificar sus campañas de emailing llegando directamente a los que deciden. Una base de datos con más de 94.700 emails de dirigentes categorizados por sector y cargo.

## ¿Sabía qué?

- **¿Más del 80% de los usuarios buscan por producto o servicio?** Kompass ayudará a promocionar su portfolio en internet que servirá como escaparate a nivel nacional y mundial, ayudándole a generar oportunidades de negocio.
- **¿Personalizando e hipersegmentando sus campañas de Marketing directo y publicidad online, mejorará la rentabilidad de sus campañas?** Gracias a la clasificación única y precisa de Kompass con 55.000 productos y servicios y más de 50 criterios claves de segmentación y búsqueda, podrá realizar marketing a medida para sus clientes potenciales.
- **¿Actualmente la Base de Datos online en Kompass.es, es utilizada por más de 5,8 millones de profesionales en todo el mundo cada mes?** Por lo que se ha convertido en una de las mejores herramientas para promocionarse y a la vez localizar nuevos clientes y proveedores.



## ¿Por qué usar Kompass?

- Kompass cuenta con una base de datos enriquecida y actualizada gracias a un equipo humano responsable de recoger, contrastar y actualizar la información de forma local y diaria, logrando así que la base de datos de Kompass sea la más enriquecida y cuente con los campos y datos más interesantes para el ámbito B2B.
- Dispondrá de los datos de contacto claves para identificar a sus clientes potenciales y descubrir nuevos nichos de mercado. Contará con los dirigentes de las empresas que le interese para contactar con el interlocutor que más se adapte a cada estrategia, de esta manera conseguirá una mejor acogida en las empresas que desea contactar.
- Gracias al sistema de importación de datos podrá detectar empresas con el mismo perfil que sus clientes potenciales y tendrá la posibilidad de exportar los listados a medida que necesite para sus campañas de marketing directo.
- Kompass tiene presencia en más de 65 países lo que le permitirá identificar a sus mejores aliados, analizar su cartera e identificar clientes potenciales, buscar a sus competidores y ver dónde operan. descubrir y segmentar mercados emergentes, mercado saturados, nuevos nichos de mercado etc.
- Mejorará la imagen de su empresa a nivel internacional accediendo a un portal empresarial con más de 400.000 visitas mensuales en España y 5,8 millones a nivel mundial. De esta manera generará tráfico cualificado hacia su perfil de empresa y su página web consiguiendo un posicionamiento natural en buscadores.

## Fortalezas Kompass

- Mejor solución para empresas que quieran ampliar su mercado con la mejor relación calidad/precio.
- Operamos en un ámbito Nacional e Internacional
- La audiencia se ha duplicado en el último año y ofrecemos la máxima cobertura en países.
- Somos los **únicos especialistas en Mercado B2B**.
- Ayudamos a segmentar al máximo sacando la mayor rentabilidad y asegurado la mejor toma de decisiones para las empresas.
- Somos los **únicos que vendemos el campo Email**.
- Bases de datos enriquecidas: mejor calidad de datos y más actualizada que la competencia.
- **Novedad 2015:** Contamos con los 2 últimos años de Facturación y con el Scoring en España.

## DATO DE TRÁFICO 2014

### www.kompass.com



### www.kompass.es



## ¿Qué nos hace únicos?

- Kompass cuenta con el **único Portal B2B especializado a nivel mundial** con presencia en más de 65 países y con una base de datos en más de 25 idiomas.
- Somos la compañía líder en información en entorno B2B, con más de 55 años de experiencia en el mercado internacional y nacional.
- Kompass utiliza un **sistema de clasificación único en el mundo** que es mucho más detallado que las nomenclaturas oficiales como el SIC o el CNAE.

| Familias              | Código de Producto | Descripción al detalle |
|-----------------------|--------------------|------------------------|
| 1. Grupo Industrial   | 21                 | Bebidas                |
| 2. Sector del Mercado | 21120              | Whisky y Bourbon       |
| 3. Producto/servicio  | 2112004            | Whisky, malta          |

- Disponemos de un equipo humano especializado en documentación que asegura una correcta recopilación, enriquecimiento y actualización de nuestras bases de datos para ofrecer información de calidad.
- Nuestro **sistema de analítica online es el único que le asegura la identificación del 15% de los visitantes anónimos** que entran en su perfil de empresa. Una gran ayuda para la identificación de clientes potenciales.

**KOMPASS**  
ESPAÑA



## DATOS DE CONTACTO KOMPASS

Central Madrid: +34 917 697 150 | Oficina Barcelona: +34 936 112 112 | web: [www.kompass.es](http://www.kompass.es) | email: [kompass\\_info@kompass.es](mailto:kompass_info@kompass.es)