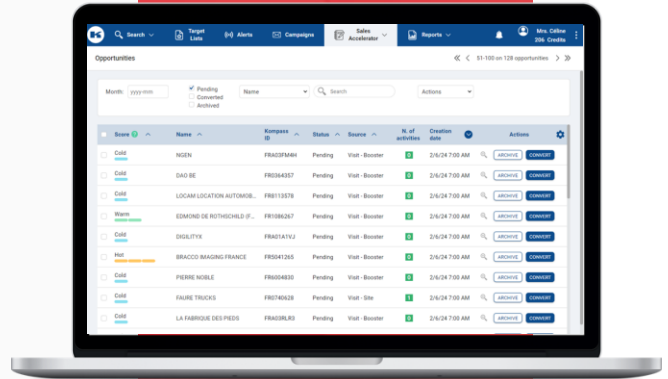


Generiere neue Leads mit EasyTrack

integriert in
EasyBusiness Sales Accelerator



EasyTrack erweitert deine Lead-Generierung, indem es die Firmen deiner Website-Besucher identifiziert, diese anhand der KOMPASS-Datenbank mit Firmeninformationen ergänzt und sie schliesslich zur Weiterverfolgung im Sales Accelerator bereitstellt.



Identifiziere Web-Besucher durch IP-Tracking-Technologie



Erhalte umfassende Informationen zu den identifizierten Firmen, wie Kontaktdaten und Organigramme



Qualifiziere die Opportunities und konvertiere sie zu Leads und Accounts



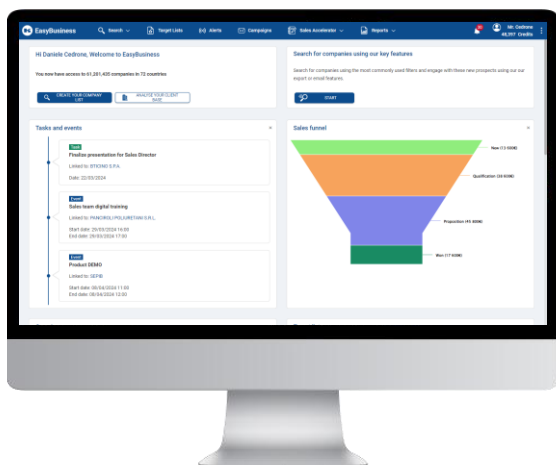
Nutze Sales Accelerator, um deine Pipeline von der Opportunity bis zum Abschluss zu managen.

Was bietet EasyBusiness deiner Firma?

- Über 60 Suchfilter
- Ausführliche Firmen- und Personenprofile
- Datenexport zu Excel, PDF und gängigen CRMs
- Kartenansicht, grafische Diagramme und Tabellen
- Persönliche Notizen und Multi-Kontakt-Tool
- Pipeline-Management und individuelle Reports

Die globale KOMPASS Datenbank

- Über 60 Millionen Firmen
- Über 90 Millionen Personen und Entscheidungsträger
- Über 40 Millionen Telefonnummern
- Über 25 Millionen E-Mail-Adressen von Firmen und Führungskräften
- Über 70 Länder



Individualisiere dein Abo mit:

- Weiteren Länderdatenbanken
- Extra-Credits oder Comfort-Nutzung
- Zusätzlichen Benutzerkonten

EasyTrack is powered by  permaleads