

Seamless Marketing and Sales Enablement

«Wir befähigen Unternehmen mit datengestützten B2B-Lösungen, Geschäftschancen zu generieren und Zielmärkte zu erschliessen»



EasyBusiness

Nahtlose Kundengewinnung von der **Zielgruppenermittlung** über die **Leadgenerierung** bis zum **Kundenmanagement** – die Online-Anwendung **EasyBusiness** vereint Marketing und Sales in einem einzigen Toolkit:



Attract + Track

Eigene Unternehmens-Website

Firmenprofil + Werbemittel auf KOMPASS B2B-Plattform



Firmen identifizieren, die Ihre Website + Ihr Firmenprofil besuchen

Identifizierte Firmen qualifizieren + Entscheidungsträger ermitteln



Target + Prospect

Umfassende Firmendatenbank

Web Data: Personeninputs und News aus Online-Medien

B2B-Zielgruppen mit 60 Suchfiltern selektieren



Suchstrategien speichern / teilen

Firmenlisten monitoren, teilen, herunterladen, zu CRM exportieren

Selektierte Firmen qualifizieren + Entscheidungsträger ermitteln

E-Mails 1zu1 senden

Multi-E-Mails senden
länderspezifisch verfügbar



Lead + Customer Management

Leads, Accounts + Kontakte verwalten

Eigenen Kundenstamm importieren + verwalten

Aufgaben + Termine planen

Reminder festlegen

Agenda verwalten

Notizen erfassen

Dokumente hochladen

Fortschritt überwachen
Resultate auswerten



DAS IST KOMPASS

- 1944 in der Schweiz gegründet
- Hauptsitz in Sèvres, Paris

- 500 Mitarbeiter/Partner weltweit
- 10000 Kunden in 60+ Ländern

Online-Visibility

- B2B-Plattform mit 60 Länderportalen
- BOOSTER Firmenprofil
Premium Content, Ranking & SEO
- Display Advertising

Visibility

B2B Kundengewinnung mit Smart Data

- EasyBusiness *Potenzielle B2B-Kunden identifizieren und managen*
- Public Tenders *weltweit grösste Ausschreibungsdatenbank*

marTech

Datenqualität B2B

- Individuelle Firmenlisten
- Stammdaten bereinigen
- Datenanreicherung
- Datenstamm-Analyse

DataService

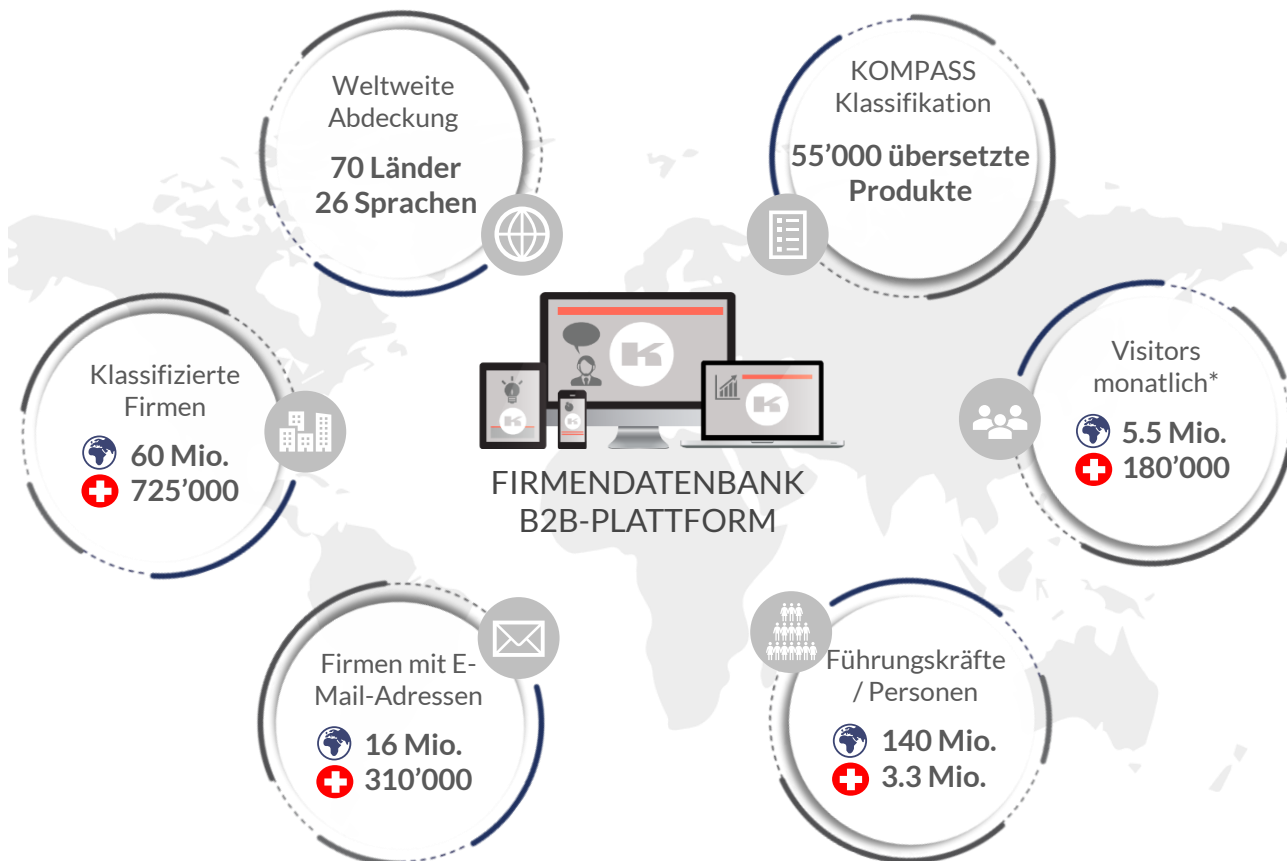
Market Ranking Report *Strategische Erkenntnisse gewinnen + Risiken vermeiden*

Export Mission Support *Markterschliessung durch Unterstützung unseres Partnernetzwerks*

BusinessService

Unsere Stärken

- » Umfassende Firmendatenbank kombiniert mit leistungsstarker Marketing-Technologie
- » Ganzheitliche Produkt- und Servicepalette vom Data Service bis zur Lead-Generierung
- » Internationales Netzwerk mit lokaler Kundenbetreuung
- » 80 Jahre Erfahrung mit B2B-Informationendiensten



* Quelle: Google Analytics